



De Ontwikkelpartner

Die méér voor je doet.

*InkoopAcademie is dé inkoopopleider van Nederland. Leergangen, trainingen en workshops over strategische en tactische inkoop, contract-, leveranciers- en categorie management. Bij ons gaat ‘inkoop’ over klant-tevredenheid, geld verdienen, of in not-for-profit organisaties, invulling geven aan een maatschappelijk belang; het bestaansrecht van organisaties vormgeven. Wij noemen dat ‘**Business focus**’.*

Inkoop leuker maken!

Onze opleidingen geven inzicht en kennis over de wijze waarop leveranciers optimaal kunnen bijdragen aan die business focus en bieden de vaardigheden om dit ook echt zelf te gaan doen. Wij zien inkoop vooral als ‘mensenwerk’. En mensen zijn voorspelbaar irrationeel, primair emotioneel gedreven en bijzonder beïnvloedbaar. Gedragspsychologie vormt dan ook de wetenschappelijke basis voor alles wat wij doen. Daarnaast willen wij inkoop vooral leuker maken voor alle betrokkenen; managers, inkoopprofessionals, collega’s, klanten en leveranciers. Wij hebben gemerkt dat alleen het aanreiken van een nieuwe mindset en een verfrissende inkoopaanpak in opleidingen vaak niet voldoende is om in de dagelijkse praktijk afscheid te nemen van de achterhaalde aanpak van inkoop. Wij willen onze klanten graag helpen om een succesvolle transitie te maken. Daarom leveren wij als ontwikkelpartner veel méér dan alleen maar opleidingen.

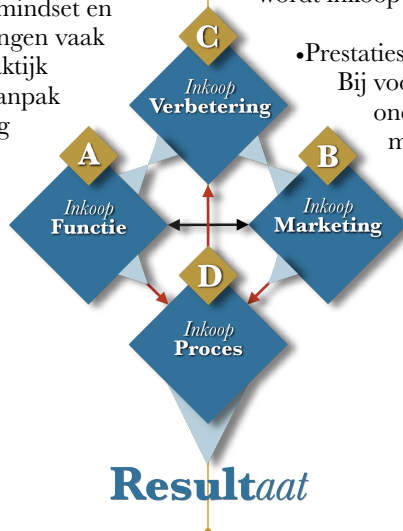
Méér voor organisaties

We helpen organisaties gestructureerd en zelf te verbeteren. Via interviews en workshops met eigen professionals en collega’s uit de lijn. Geen dikke rapporteren maar concrete acties.

Door toepassing van ons inkoopmodel in deze fase komt alle noodzakelijke verbetering in samenhang aan bod en ontstaat een heldere te doorlopen stappenplan, waar vervolgens goed mee gestuurd kan worden.

Denk hierbij aan de volgende verbeteracties:

- Binnen de **Inkoopfunctie**: structuur, tools, verdeling van rollen en verantwoordelijkheden, beleid en bemensing. Jij werft zelf de benodigde professionals, wij helpen. Wat dacht je bijvoorbeeld van een professionele wervende video op linkedin in plaats van weer een saaie platte tekst? Eenmaal geworven medewerkers leiden we op. We zorgen voor persoonlijke ontwikkelplannen, leveren kennis, inzicht en vaardigheden.
- Met goede **InkoopMarketing** presteert de inkoopfunctie optimaal. De juiste boodschap, optimale positionering, workshops met zowel collega’s als leveranciers, verleidelijk inkoopbeleid, procedures en rapportages, inkoopdagen en het delen van succes. Zo wordt inkoop voor jou en jouw collega’s leuker!
- Prestaties materialiseren in het **InkoopProces**. Bij voorkeur met eigen mensen. Waar gewenst ondersteunen we hen het zelf beter te doen met ‘training on the job’.



Méérjaren planning.

Verbeteracties hebben tijd nodig. Daarom zijn wij graag jouw structurele ontwikkel partner en verbinden wij ons voor een langere periode.

Alle verbeteracties worden bij voorkeur door jouw eigen professionals uitgevoerd. Wij ondersteunen directies, management en operationele mensen. Als Adviseur, coach, interim manager of projectleider.

Méér voor deelnemers

Uiteraard zijn we CEDEO-erkend. Onze deelnemers waarderen ons zelfs met een 100% score op klanttevredenheid! Ze krijgen een waardevol en door de markt erkend diploma! Verfrissend, relevant, eigentijds en in enkele dagen. Maar ook voor hen doen we méér. Naast de terugkommiddag zijn twee uur on-the-job coaching bij de leergangen inbegrepen. Daarnaast krijgen zij verder evenslang, digitaal toegang tot actuele trainingsmaterialen. Als deelnemer zitten ze in ons netwerk, we verbinden hen waar nodig, en ze kunnen deelnemen aan specifieke events.

Méér voor maatschappij en medewerkers

Binnen InkoopAcademie geloven we in ontwikkeling en groei van en door mensen zelf. Met een steuntje in de rug. Een visie die we dagelijks uitdragen en ook herkennen en ondersteunen in Kinderfonds MAMAS. We hebben ons hier structureel aan verbonden. Van iedere deelnemer aan onze opleidingen dragen we daarom met plezier een deel van de opbrengst af.

Daarnaast gebruiken we niet verkochte opleidingsplaatsen om waar mogelijk mensen met een afstand tot de arbeidsmarkt om te scholen en bieden we zonder kosten opleidingsmaterialen aan hoge scholen en universiteiten aan.

Zo maken we **inkoop** echt voor iedereen **leuker!**

Méér ondersteuning

Onze partners bepalen zelf waar ze interesse in hebben en betalen naar gebruik. De mogelijkheden zijn:

- Ontwikkeling medewerkers** (kennis, inzicht, en vaardigheden); zowel inkopers als niet-inkopers
- Open leergangen, trainingen en workshops;
 - Bedrijfsinterne thematische workshops;
 - Train-the-trainer programma's (beschikbaar stellen trainingsmateriaal);
 - Optimalisatie arbeidsmarktcommunicatie;
 - Persoonlijke ontwikkelplannen;
 - Inkoopdagen & events;
 - Ondersteuning bij werving & selectie
- Gestructureerd verbeteren**
- Actiegericht inkoopverbeterplan op de gebieden Inkoopfunctie InkoopMarketing, InkoopProces
 - Ondersteuning bij uitvoering

Onze experts

- Adviseur directie, interim & verandermanagement, projectleiding en programma management
- Coaching & training on-the-job

Méér partner

Als blijk van waardering voor het in ons gestelde vertrouwen als ontwikkelpartner, zullen wij binnen het partnership een aantal van de hierboven genoemde activiteiten uitvoeren zonder daar een factuur voor te sturen. Per ontwikkelpartner zullen we samen kijken welke activiteiten het meest gaan bijdragen aan het realiseren van de ambities.

Vraag het onze klanten

Sinds 2011 heeft InkoopAcademie honderden deelnemers opgeleid en tientallen organisaties geholpen bij hun ontwikkeling. Graag brengen we jou met hen in contact. Want waarom zou je ons alleen geloven?

- Industrie
- Zakelijke dienstverlening
- Zorg
- Educatie
- Energie
- Transport

Zie jij InkoopAcademie graag als jouw **ontwikkelpartner?**

Bel, of mail, en we gaan graag het gesprek aan. Uiteraard geheel vrijblijvend

info@inkoopacademie.nl, **035- 624 38 25**

Of bel direct met een van onze directieleden

Fred Wittmaekers: 06 - 24.82.23.97

Mike de Jongh: 06 - 26.54.68.03